Technico-Commercial(e)

Méthanisation - EST

MAGMA Energy® est la Première Centrale d'Achats dédiée aux Producteurs d'Energies Renouvelables venant essentiellement du monde agricole.

Chez **MAGMA Energy®** nous sommes convaincus que l'**UNION FAIT LA FORCE** c'est pour cela que nous regroupons, standardisons les besoins de plusieurs projets pour avoir de meilleures conditions combinant la qualité, le prix, le délai et la fiabilité.

MAGMA Energy® est le GroupOn des Energies Renouvelables.

Si vous aussi vous souhaitez changer le monde, participer à l'aventure de la transition énergétique, dans une startup innovante du secteur agricole, alors **MAGMA Energy®** n'attend que vous. Envoyez-nous votre candidature à infos@magma-energy.fr

VOS MISSIONS :

- ❑ Assurer la représentation commerciale et les ventes sur les régions : Hauts de France, Grand Est, Bourgogne Franche Comté, Auvergne Rhône Alpes,
- ❑ Prospecter les clients potentiels : projets agricoles, projets territoriaux, projets industriels …
- ❑ Suivre et fidéliser votre portefeuille clients, détecter et créer les nouveaux besoins,
- ❑ Préparer des deals (appels d'offres groupés) en coordination avec le service achats,
- ❑ Animer le réseau des prescripteurs , bureaux d'études, collectivités, coopératives, associations
- ❑ Assurer le suivi des dossiers contractualisés,
- ❑ Être force de proposition sur la stratégie de développement de l'activité,
- ❑ Représenter MAGMA Energy sur les évènements et les manifestations clés de votre secteur géographique,
- ❑ Assurer le reporting du développement de votre secteur géographique

LE PROFIL RECHERCHE :

- ❑ Formation Niveau : Minimum Bac +2 ou équivalent en domaine Agricole ou Commercial,
- ❑ Expérience : 2 ans minimum dans la vente de produits ou de solutions agricoles ;
- ❑ Qualités : Autonome, tempérament commercial, aisance à l'oral et à l'écrit, excellentes qualités relationnelles, Maitrise du Pack Office, gout du challenge, bonne connaissance du monde agricole et de la méthanisation,
- ❑ Permis B obligatoire
- ❑ Langues : Français - courant, Anglais - niveau correct,
- ❑ Lieux de travail : Télétravail, déplacements ponctuels à Troyes (siège), déplacement dans les Régions : Hauts de France, Grand Est, Bourgogne Franche Comté, Auvergne Rhône Alpes.
- ❑ Durée du contrat : CDI ou Freelance
- ❑ Rémunération : selon le profil + variable attractif
- ❑ Période souhaitée : T4 2020 ou T1 2021