

Technico-Commercial(e)

Méthanisation - OUEST

MAGMA Energy® est la Première Centrale d'Achats dédiée aux Producteurs d'Energies Renouvelables venant essentiellement du monde agricole.

Chez **MAGMA Energy®** nous sommes convaincus que **l'UNION FAIT LA FORCE** c'est pour cela que nous regroupons, standardisons les besoins de plusieurs projets pour avoir de meilleures conditions combinant la qualité, le prix, le délai et la fiabilité.

MAGMA Energy® est le GroupOn des Energies Renouvelables.

Si vous aussi vous souhaitez changer le monde, participer à l'aventure de la transition énergétique, dans une startup innovante du secteur agricole, alors **MAGMA Energy®** n'attend que vous. Envoyez-nous votre candidature à infos@magma-energy.fr

VOS MISSIONS :

- ☐ Assurer la représentation commerciale et les ventes sur les régions : Normandie, Bretagne, Pays de la Loire, Centre Val de Loire, Nouvelle Aquitaine,
- ☐ Prospecter les clients potentiels : projets agricoles, projets territoriaux, projets industriels ...
- ☐ Suivre et fidéliser votre portefeuille clients, détecter et créer les nouveaux besoins,
- ☐ Préparer des deals (appels d'offres groupés) en coordination avec le service achats,
- ☐ Animer le réseau des prescripteurs , bureaux d'études, collectivités, coopératives, associations
- ☐ Assurer le suivi des dossiers contractualisés,
- ☐ Être force de proposition sur la stratégie de développement de l'activité,
- ☐ Représenter MAGMA Energy sur les événements et les manifestations clés de votre secteur géographique,
- ☐ Assurer le reporting du développement de votre secteur géographique

LE PROFIL RECHERCHE :

- ☐ Formation Niveau : Minimum Bac +2 ou équivalent en domaine Agricole ou Commercial,
- ☐ Expérience : 2 ans minimum dans la vente de produits ou de solutions agricoles ;
- ☐ Qualités : Autonome, tempérament commercial, aisance à l'oral et à l'écrit, excellentes qualités relationnelles, Maîtrise du Pack Office, goût du challenge, bonne connaissance du monde agricole et de la méthanisation,
- ☐ Permis B obligatoire
- ☐ Langues : Français - courant, Anglais - niveau correct,
- ☐ Lieux de travail : Télétravail, déplacements ponctuels à Troyes (siège), déplacement dans les Régions : Normandie, Bretagne, Pays de la Loire, Centre Val de Loire, Nouvelle Aquitaine,
- ☐ Durée du contrat : CDI ou Freelance
- ☐ Rémunération : selon le profil + variable attractif
- ☐ Période souhaitée : T4 2020 ou T1 2021